

INFOS

N°1/2014



Janvier 2014

SOMMAIRE

ÉDITORIAL	1
ÉVOLUTION DU MARCHÉ DU DOUGLAS	2
MARCHÉ DES BOIS AU SECOND SEMESTRE 2013	3
RENOUVELLEMENT DES CHÊNAIES	3
BRÈVES : BIOSYL TVA, SYLVASSUR	4



*Unisylva vous remercie
de la confiance que vous lui accordez
et vous présente ses meilleurs vœux
pour l'année 2014*

Récolter plus pour produire mieux

Dans bon nombre de leurs peuplements, nos adhérents ne récoltent pas assez, ou trop irrégulièrement dans le temps, pour assurer une croissance régulière des arbres d'avenir et optimiser leur qualité.

Les difficultés pour obtenir des prix jugés satisfaisants étaient sans doute une des causes de cette frilosité.

Nous observons une amélioration de la demande tant en prix qu'en volume, pour des coupes d'éclaircies résineuses ou feuillues destinées à la trituration ou au chauffage, sous toutes ses formes.

Les énergies renouvelables sont à la mode : le bois en est une.

Ces pratiques d'éclaircies sont nécessaires à la croissance et à la santé des peuplements restants. L'exploitation de taillis arrivés à maturité permet de réaliser, dans certain cas, des régénérations naturelles ou artificielles, qui assurent le renouvellement des peuplements de valeur.

Après dix années de travail, la coopérative UNISYLVA a acquis la capacité commerciale et technique pour répondre à ces objectifs.

Il est de l'intérêt de tous de participer au développement de la qualité de nos forêts ■

Georges de MONTLAUR
Président d'UNISYLVA

PUBLICATION

Directrice de la publication :
Sophie Farinotti
16, avenue Henri Laudier
18 000 Bourges
Tél : 02 48 70 45 60

Crédits Photos : UNISYLVA

Ont collaboré à ce N° :

- Georges de Montlaur
- Gilles de Boncourt
- Christophe Bernard
- Sophie Farinotti
- Marie-José Hay



«Une forêt privée gérée et préservée par un réseau d'hommes compétents au service des générations futures».

➤ Pour s'adapter à la demande industrielle, notre sylviculture doit évoluer...



*Sylviculture actuelle :
production de gros douglas en 60 à 80 ans*

A lors que par le passé, les vieux et meilleurs gros douglas ont atteint dans le cadre de ventes groupées des prix de 75 à 80 €/m³ sur pied, **nous constatons depuis 2 ans que ces prix se rapprochent de ceux des bois de volume moyen inférieur.**

Cette tendance est-elle passagère ou de long terme ? Doit-on changer notre mode de sylviculture ?

Alors que l'offre de volume des douglas issus des plantations des années 1970/1980 mis sur le marché augmente progressivement, la demande contemporaine provient d'une industrie du sciage résineux, moderne, adaptée à transformer des bois petits ou moyens.

*Les produits sont souvent
issus de collage, il n'est
donc plus nécessaire de
produire de grosses billes*



Les produits bois d'avenir, de plus en plus consommés, sont des produits reconstitués, (rabotés, séchés, collés, prêts à l'emploi) usinés dans des industries de taille importante de première et seconde transformation. **La structure des transformateurs de nos bois a changé.** La demande s'oriente progressivement vers des bois de moyenne dimension, cela explique que les prix de vente entre gros et moyens douglas se rapprochent jusqu'à se croiser. Cet effet, lié à des causes struc-

turelles, se renforcera.

Ce phénomène a déjà été constaté par le passé dans les bois d'épicéa ou de sapin ou les cours de magnifiques bois sur pied, au sens forestier du terme, sont devenus progressivement inférieurs à ceux de bois d'un volume moyen de 0,6 à 1,2 m³.

Sur le plan conjoncturel, l'atonie de la consommation et de la construction, compensée par le développement de l'usage des bois pour la construction, a

permis de maintenir les cours des bois. Cette situation avec le réveil de la demande immobilière aux Etats-Unis (grands utilisateurs de bois), le développement de l'industrie consommatrice de résineux en Europe et en France et l'offre limitée de bois résineux en Europe, permet de constater une tendance haussière du prix des résineux (en particulier du douglas) destinés au bâtiment.

Comment nous adapter sur l'aménagement de nos forêts ? Si notre objectif est bien de soutenir le revenu qui récompense les efforts et la patience de 2 à 3 générations et qui est nécessaire à l'investissement indispensable au soutien de la pérennité de la forêt aménagée, **le forestier gardien du futur et producteur de bois doit s'adapter aux tendances structurelles du marché. Il doit offrir les bois recherchés par l'industrie : des grumes de moyennes dimensions, peu coniques.** En suivant une sylviculture régulière, ces bois sont produits avec des révolutions plus courtes que celles proposées par le passé. **Cela nuirait-il à la rentabilité financière de la forêt ?**

La meilleure rentabilité est celle :

- Qui croise l'optimum de la courbe de croissance des peuplements forestiers avec celle de l'évolution du prix des bois en fonction de leur âge et de leur volume moyen, soit pour le douglas, entre 38 et 50 ans et des bois de 1,7 à 2,5 m³ en moyenne.
- Qui diminue les risques liés au long terme du cycle forestier (changement de climat, catastrophes naturelles comme les tempêtes, changement de fiscalité) en réduisant la durée de ce cycle.
- Qui intègre également l'effort de régénération naturelle ou artificielle.

Raccourcir la révolution dans le cas du douglas de 60/80ans à 40/50 ans est donc bénéfique.

Notre sylviculture du douglas pour s'adapter à la demande, doit évoluer pour obtenir ce type de bois par un régime d'éclaircies plus progressif qui laissera une densité de bois plus forte pour la récolte ■

MARCHÉ DES BOIS AU SECOND SEMESTRE 2013

➤ Des prix en hausse, un manque de bois qui stimule la demande...

Les trois ventes groupées UNISYLVA de ce second semestre 2013 ont montré des hausses significatives des prix en particulier pour les chênes de qualité merrain (bois destiné à la tonnellerie).

- Ce sont les chênes présentés exploités, débardés et classés qui ont enregistré la plus forte hausse (jusqu'à 20 % par rapport à la fin 2012). Cette augmentation s'explique par la qualité du travail de présentation des lots et le difficile approvisionnement de nos clients suite aux mauvaises conditions climatiques.
- La reprise dans la construction enregistrée au second semestre se traduit par un raffermissement des prix et un marché très tendu sur résineux.
- Une légère hausse de la trituration résineuse devrait inciter nos adhérents à réaliser les premières coupes d'éclaircie.
- Le marché des peupliers (déroulage / sciage) reste quant à lui toujours atone et les qualités moyennes ne trouvent pas preneur.
- L'activité bois de chauffage et bois énergie est particulièrement soutenue. Cette demande active va permettre de valoriser au mieux les bois secondaires ■



**Classement des bois
=
Valorisation optimale
du produit**

Calendrier des Ventes Groupées 2014

10 avril : Bourges (18)
19 juin : Bourges (18)
03 juillet : Saint Vaury (23)
25 septembre : Cosne-sur-Loire (58)
09 octobre : Montmarault (03)
20 novembre : Cheverny (41)



**Préparer l'avenir,
renouveler
vos peuplements**

RENOUVELLEMENT DES CHÊNAIES

➤ Incontournable pour leur avenir ...

Le renouvellement des chênaies du grand centre de la France est préoccupant. En effet, les grandes comme les petites propriétés présentent des peuplements régularisés autour des classes 40 à 45 cm de diamètre avec une pénurie de jeunes bois.

Des parcelles ou sous parcelles ont pourtant atteint leur diamètre d'exploitabilité mais elles ne sont pas renouvelées. Trop de propriétaires forestiers hésitent et repoussent cette coupe rase indispensable à la pérennité de leur massif.

Il est du devoir d'UNISYLVA de vous alerter. Les conséquences écologiques et économiques ne seront visibles que d'ici une quarantaine d'années mais c'est aujourd'hui qu'il faut réagir pour préparer l'avenir.

TENDANCE DES MARCHÉS		Évolution par rapport au 1 ^{er} semestre 2013
Trituration résineuse	☁	+
Bois de chauffage	☀	++
Emballage	☁	+
Charpente (douglas, épicéas, sapin pectiné, mélèze)	☀	+
Grumes de Pin laricio de Corse	☀	+
Grumes de Pin sylvestre	☁	=
Grumes de Pin maritime	☁	=
Grumes de Chêne (merrain)	☀	+++
Grumes de Chêne parquet/menuiserie	☀	+
Grumes de peupliers	☁	=

UNISYLVA vous propose d'utiliser un outil de gestion forestière appelé typologie de peuplement. Il permet de cartographier très précisément au sein d'une parcelle les zones de gros bois et de très gros bois dans laquelle la régénération naturelle ou artificielle doit être engagée au plus vite. Cette cartographie très fine présente un triple avantage :

- Permettre aux zones identifiées comme plus jeunes de continuer à croître,
- Créer des zones à renouveler plus petites. L'aspect paysager est ainsi préservé.
- Entamer un renouvellement et assurer la pérennité de votre forêt.

Nous vous invitons à prendre contact avec vos agences locales pour utiliser cet outil en particulier dans les parcelles qui présentent une régularisation autour des gros bois ■

Photo 1 : approvisionnement en feuillus

Photo 2 : broyage

Photo 3 : séchage

Photo 4 : granulés

UNISYLVA, à travers la holding BIOSYL, est présente pour **20 %** du capital dans la nouvelle société BIOSYLVA qui intervient dans le domaine des énergies renouvelables de source biomasse. Son unité de granulation, située à Cosne-sur-Loire (58) est le premier site français, en taille et en production, de granulés de bois. Son objectif est de produire 120 000 tonnes/an de pellets de haute qualité destinés à alimenter les chaudières et les poêles de chauffage

des particuliers et des collectivités locales. Les premiers granulés ont été produits et testés fin 2013. Ils sont conformes en qualité à ce qui était attendu. La production va progressivement monter en puissance tout comme son approvisionnement effectuée en grande partie par votre coopérative à partir des propriétés de ses adhérents.

BIOSYLVA offre un nouveau débouché moderne qui valorise les bois issus des coupes de taillis ou des coupes d'amélioration ■



NOUVEAUX TAUX DE T.V.A. À COMPTER DU 1^{er} JANVIER 2014

Le taux de T.V.A. applicable **aux travaux sylvicoles, aux plants forestiers et au bois** est passé au 1^{er} janvier 2014 de **7% à 10 %**. Le taux de T.V.A. sur les services et les travaux de nature immobilière (route/aire de stockage...) est passé quant à lui de **19,6% à 20% ■**

UNISYLVA PROPOSE UN SERVICE “CONSEIL POUR L'ASSURANCE SYLVASSUR”

Les Coopératives Forestières Françaises et la Fédération des Forestiers Privés de France (F.F.P.F.) ont noué un partenariat national pour informer les sylviculteurs des caractéristiques du nouveau contrat d'assurance des forêts privées « SYLVASSUR », initié par la Fédération F.F.P.F. et distribué par la société de courtage VERSPIEREN. Ce partenariat vise à encourager les sylviculteurs à assurer leur forêt à l'heure où l'Etat et les collectivités n'ont plus les moyens financiers ni l'intention de palier à l'avenir aux effets des sinistres climatiques majeurs tels que nous en avons connus dans les 15 dernières années.

UNISYLVA s'organise afin de mener à bien les missions prévues par ce partenariat et de contribuer ainsi au développement de l'assurance des forêts privées.

Notre contribution prendra la forme de participation à des réunions d'information ou bien de conseil direct ou téléphonique effectués par nos techniciens en réponse aux demandes des adhérents : caractéristiques du contrat, positionnement concurrentiel par rapport à d'autres offres d'assurance, intérêt (ou non) de souscrire et priorité à donner parmi les types de peuplements de la propriété.

Notre assistance aux sylviculteurs, au delà de ces conseils gratuits, sera proposée sous forme d'une prestation de « service conseil SYLVASSUR », prestation de conseil technique destinée à faciliter la décision d'assurance : évaluation financière assurable de leurs parcelles, appréciation de l'échelle de risques, simulations de tarification indicative, transmission des éléments nécessaires au dossier définitif de souscription. Le coût de cette prestation correspondra au seul temps passé par nos techniciens et variera selon la taille des forêts, l'existence d'un document de gestion etc.

Notez que les valeurs assurables établies ne constitueront en aucun cas une expertise de la valeur patrimoniale des forêts dont le coût est bien supérieur.

Les adhérents ne souhaitant pas d'appui technique de leur coopérative UNISYLVA pour l'évaluation de la valeur assurable seront orientés vers le Syndicat des Forestiers Privés local et les services de la Fédération Nationale F.F.P.F. et ce, pour engager directement une demande d'assurance. A l'inverse, les Syndicats de Forestiers Privés orienteront vers UNISYLVA les sylviculteurs désireux d'un service conseil technique afin de s'assurer.

La souscription définitive du contrat auprès de la compagnie d'assurance restera la décision exclusive de nos adhérents et sera réalisée par lui directement auprès de la société de courtage, avec l'appui des services de la fédération ■

POUR PLUS D'INFORMATIONS : contacter votre agence territoriale habituelle